

VERTRIEB, NETZWERKEN UND MARKETING (M/W/D) MIT HERZ IM BEREICH PERSÖNLICHKEITSENTWICKLUNG

Das INSTITUT SOMMER für Coaching, Team- und Persönlichkeitsentwicklung bietet schwerpunktmäßig Coaching/Beratung für Unternehmer und Verantwortungsträger zum Thema Leadership an. Ein weiterer Schwerpunkt liegt auf der systemischen Unternehmensberatung sowie der theoretischen Vermittlung praktischer Leadership-Methoden und -Techniken, basierend auf der SOMMER-METHODE ©2011.

Gegründet wurde das INSTITUT SOMMER 2011 von Anke Sommer, die mittlerweile seit 15 Jahren Menschen und Unternehmen in (Selbst-) Management und Strategiefragen unterstützt, berät und coacht. Mit ihren außergewöhnlichen Fähigkeiten als Unternehmensberaterin, Trainerin, Coach und Prozessbegleiterin verhilft Anke Sommer zahlreichen Unternehmen und Persönlichkeiten zu einem sinnerfüllten, bewussten und in jeder Hinsicht erfolgreichen Leben.

Das INSTITUT SOMMER wächst stetig. Wir suchen deshalb Sie, also einen ehrlichen, positiven, engagierten Menschen, der den Bereich Marketing, Netzwerken & Vertrieb verantwortlich übernimmt. Sie verstehen Marketing und Vertrieb weder als eine Verkaufsmethode, noch als eine Aufforderung auf potentielle Kunden druckvoll einzuwirken. Im Sinne des INSTITUT SOMMER ist Vertrieb eine konsequente Bekanntmachung der Besonderheit des qualitativ hochwertigen Angebots, Vertrauensaufbau und Vernetzung. Die Folge ist, Sie generieren Kunden, die Interesse haben, genau dieses Portfolio für sich zu nutzen.

Wir richten unsere Ausschreibung explizit an herzliche, tatkräftige und sehr motivierte Menschen, die große Lust und Motivation haben, das Institut durch ihre Schaffenskraft, gezielte Handlungen und Verantwortungsübernahme zu unterstützen.

Kurz, wir suchen nach einem Herz auf zwei Beinen!

Ab sofort suchen wir einen Mitarbeiter, der in Zusammenarbeit mit der Institutsleitung den Vertrieb und das Marketing des INSTITUT SOMMER im Umfang von 40 Wochenstunden übernimmt.

IHR PROFIL:

- Sie beherrschen perfekt die deutsche Sprache in Wort und Schrift
- Sie sind ein Naturtalent im Vernetzen und in der Kontaktaufnahme
- Sie sind extrovertiert, das heißt Sie lieben es auf andere Menschen zuzugehen und Kontakte zu knüpfen
- Sie übernehmen Verantwortung
- Sie denken mit und lieben eigenverantwortliches, strukturiertes Arbeiten
- Sie sind flexibel und haben Freude an der Arbeit im Team
- Sie sind offen, ehrlich und aufgeschlossen für Wandel und Entwicklung
- Sie haben eine positive Ausstrahlung und ein freundliches Auftreten
- Sie achten auf Selbstfürsorge, sehen, erkennen und spüren die Bedürfnisse von sich und Ihrer Umwelt
- Sie möchten auf lange Sicht mit uns zusammenarbeiten, zeigen Eigeninitiative und sind loyal gegenüber unserem Unternehmen
- Sie identifizieren sich mit Ihrem Verantwortungsgebiet und teilen unsere Liebe und Leidenschaft zur Persönlichkeitsentwicklung

MARKETING UND VERTRIEB IM INSTITUT SOMMER BEDEUTET:

- Verständnis für den Nutzen des Kunden haben, den er durch uns hat
- Verständnis für ein Win-Win im positiven Sinne
- Eine ehrliche Kommunikation zum Kunden zu pflegen und kontaktfreudig und offen unbekanntem Menschen gegenüberzutreten
- Vernetzter Vertrieb
- Veranstaltungen werden als Eintrittskarte benutzt
- Marketing und Vertrieb ist gleich Kommunikation
- Marketing und Vertrieb nicht als manipulative Handlung mit dem Ziel des Verkaufs zu sehen, sondern als einen nachhaltigen Aufbau von Vertriebs- und Netzwerkstrukturen durch Telefonate, soziale Netzwerke, Blogbeiträge und Publikationen, die bewusst Kontaktflächen nach außen schaffen, um neue Kunden anzuziehen

IHRE AUFGABEN:

- Aufbau des Vertriebs und des Netzwerkes gemeinsam mit der Institutsleitung und dem Bereich Kommunikation
- Aufbau von Kontakten zu Unternehmern, Inhabern, Führungskräften und Verantwortungsträgern, branchenübergreifend
- Aufbau des Marketings, Vertriebs und Netzwerkes mit Verständnis für den Nutzen des Kunden

IHRE QUALIFIKATIONEN:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft, Journalismus, Kommunikations- oder Medienwissenschaften, PR, bzw. eine vergleichbare Ausbildung (z.B. Marketing, kaufmännischer Bereich)
- Quereinsteiger sind willkommen
- Erste relevante Berufserfahrung
- Idealerweise Interesse für Persönlichkeitsentwicklung und Leadership-Arbeit
- Idealerweise erste praktische Erfahrung im Marketing, Vertrieb und Netzwerken
- Teamfähigkeit und Kommunikationsstärke
- Strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Zuverlässigkeit und Motivation
- Empathie und Fingerspitzengefühl im Umgang mit Menschen

WIR BIETEN:

- Ein Arbeitsverhältnis in Festanstellung
- Ein vielseitiges und kreatives Aufgabengebiet im Bereich Persönlichkeitsentwicklung und LEADERSHIP-Entwicklung
- Ein angenehmes Arbeitsumfeld in einem familiären und weltoffenen Unternehmen
- Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen
- Eine gründliche Einarbeitung in die SOMMER-Methode ©2011

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung inklusive der Angabe, was Sie verdienen wollen!

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung per Mail an info@institut-sommer.de

Ihr INSTITUT SOMMER Team